



Gründungsberatung

Potentielle Praxisgründer stehen vor einer ganzen Reihe wichtiger Entscheidungen. Eine gute Planung mit dem richtigen Netzwerk ist die Basis für einen erfolgreichen Start in der ambulanten Versorgung. Wir beraten und begleiten Sie bei allen betriebswirtschaftlichen Fragestellungen während Ihrer Praxisgründung.

Unser Angebot:

- Investitions- und Kostenrechnung
- Businessplan
- Standortanalyse
- SWOT-Analyse
- Balanced Scorecard (BSC)

Investitions- und Kostenplanung:

Mittels einer Investitions- und Kostenplanung liefern wir eine valide Entscheidungsgrundlage bevor Sie ein Vorhaben umsetzen. Wir analysieren Ihre Situation und simulieren den potentiellen Output Ihrer Investition.

- Praxisgründung
- Standortwechsel
- Praxisstrukturänderung, wie bspw. BAG-Gründung, Renovierung, Leistungserweiterung

Businessplan:

Zur eigenen Praxis gehört neben ein wenig Spontantät auch eine solide Planung. Ihre Vorstellungen und Ideen auf dem Papier, ergänzt um eine Investitions- und Kostenrechnung, bilden bereits vom Grundsatz her einen Business Plan. Wir unterstützen Sie bei der Formulierung, Gliederung und Aufbau Ihres Business Plans und zeigen Ihnen, auf welche Punkte Sie besonderen Stellenwert legen sollten:

- Finanzplanung
- Leistungsspektrum und Sprechstundenzeiten
- Personal

Standortanalyse:

Die Entscheidung über den richtigen Standort ist maßgeblich für den Praxiserfolg. Neben der persönlichen Präferenz spielen auch weitere Faktoren eine große Rolle. Wir beraten und analysieren gemeinsam die Wahl des richtigen Standortes.

- Konkurrenzsituation
- Infrastruktur
- Versorgungslage

Wir beraten und analysieren gemeinsam die Wahl des richtigen Standortes.

SWOT-Analyse:

Unter der SWOT-Analyse versteht man die Erarbeitung der eigenen

- Stärken
- Schwächen
- Chancen
- Gefahren

Durch diese Kenntnisse lassen sich bisher unerkannte Potentiale aufdecken und kurz- & langfristige Maßnahmen zum Praxiserfolg ableiten.

Balanced Scorecard (BSC):

Die Balanced Scorecard (BSC) ist eine Methode, um die strategischen Ziele und Kennzahlen Ihres Unternehmens (Praxis) zu visualisieren. Sie dient dazu, Ihre Unternehmensstrategie konkret zu definieren und für die Zukunft zu planen. Mit der BSC werden vier Perspektiven beleuchtet:

- Finanzperspektive
- Prozessperspektive
- Patientenperspektive
- Entwicklungsperspektive

Kontaktdaten:
BWL-Beratung
E-Mail: BWL-Beratung@kvhessen.de
Tel.: 069 24741- 7600